

“Vi samarbetar med E.ON för att de kan hjälpa oss med hela kedjan – från analys till själva jobbet på plats”.

Reza Yazdi,
energi- och hållbarhetsansvarig på Rikshem.
Här tillsammans med Magdalena Andersson,
E.ON Försäljning.



Läs mer på eon.se/foretagskund. Där kan du också se filmen om hur Rikshem sparade 1 miljon kronor med AbonnemangsOptimering

Minska elnätskostnaderna med AbonnemangsOptimering

AbonnemangsOptimering innebär att vi gör en kostnadsfri analys av företagets elnätsabonnemang. Erbjudandet gäller oavsett vilket elnätsbolag ni är kund hos. Här kan finnas rejäla belopp att spara och analysen kan aldrig bli en onödig kostnad eftersom vi debiterar i efterhand – med priset ställt i relation till besparingen. Efter en tid har ni alltså räknat hem AbonnemangsOptimeringen.

Så här går det till

Till att börja med gör vi en grundläggande analys av de elnätsabonnemang som finns i verksamheten, för att se om dessa stämmer överens med er verkliga förbrukning. Med rätt elnätsabonnemang och rätt säkringsstorlekar kan era kostnader minska rejält. Samma komfort till lägre pris helt enkelt!

Allt att vinna, inget att förlora

Ni betalar i efterhand för AbonnemangsOptimeringen, till ett pris som är ställt i relation till besparingens storlek. Skulle vi mot förmodan komma fram till att besparingspotential saknas, kostar inte vårt arbete er en enda krona.

Utnyttja vår expertis

Med vår samlade kompetens och erfarenhet inom energiområdet är vi experter på AbonnemangsOptimering. Arbetsinsatsen för er del är minimal. Medan vi optimerar era energikostnader kan ni lugnt jobba vidare med er egen verksamhet – det ni är allra bäst på.

Vill du veta mer?

Då är du välkommen att kontakta Rikard Henriksson, ansvarig för Customer Solutions, på 0702-19 33 31 eller mejla till rikard.henriksson@eon.se



- Stor besparingspotential
- Ingen investeringskostnad
- Vi tar helhetsansvaret